

Dr. Suwelack ist der Experte für die schonende Veredelung von Lebensmitteln. Unsere Kernkompetenzen liegen in der Trocknung, Fermentation und Extraktion. Wir veredeln Kaffee, Sauerteige, Feinbackwaren, Milchprodukte und andere Lebensmittel zu hochwertigen Produkten. Dabei nutzen wir ein über Jahrzehnte aufgebautes, einzigartiges Know-how.



Wir suchen eine/n

Sales Manager (m/w/d)

**International B2B – HoReCa – Vending
in der Business Unit Coffee & Sweetener**

SO SIEHT IHR NEUER JOB AUS

- + professionelle Kunden- und Projektsteuerung (z.B. auch Produktneueinführungen) sowie Key-Account-Planung
- + Verantwortung für eine Exportregion mit dem Schwerpunkt Generierung von Neugeschäften und -projekten
- + Akquisition von Kunden sowie operative und strategische Beratung bestehender Kunden
- + Angebotserstellung, Aufbereitung von Marktdaten und Mitwirkung bei Jahresplanungen
- + Teilnahme an nationalen und internationalen Messen und Ausstellern

DAS SIND SIE

- + Sie haben mehrjährige Erfahrungen in der Kaffeebranche und ein gutes bestehendes Netzwerk in dem Bereich.
- + Sie haben Übung in der Aquisition von Neugeschäften im B2B-Vertrieb auf internationaler Ebene.
- + Sie besitzen Know-how in den spezifischen Vertriebskanälen Lebensmittelindustrie, HoReCa und/oder Vending.
- + Sie haben bevorzugt Kenntnisse im Vertrieb von Kaffeeprodukten und Erfahrung in der B2B-Kundenbetreuung.
- + Sie sind es gewohnt, gemeinsam in einem Team Kundenanforderungen und Prozesse im Unternehmen sauber aufeinander abzustimmen.
- + Sie können einen kaufmännisch-betriebswirtschaftlichen oder technischen Hintergrund (Ausbildung oder Studium) vorweisen.
- + Sie haben Spaß am Geschäftsaufbau, Akquirieren von Neukunden und Reisen sowie gute Kommunikationseigenschaften (auch in Englisch), Teamorientierung, Leistungsbereitschaft und Erfolgsorientierung.

FREUEN SIE SICH AUF

- + Einen modernen Arbeitgeber
- + Hybrides Arbeiten
- + Vorteile mit der Dr.-Suwelack-Gutscheinkarte
- + Kostenfreie Getränke
- + Optimale Work-Life-Balance dank flexibler Arbeitszeitmodelle und Arbeitszeiten
- + Betriebliche Altersvorsorge
- + Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- + Gute Chancen zur beruflichen Weiterentwicklung
- + Ein wertschätzendes Miteinander in einem tollen Team

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an die Personalabteilung. Bitte teilen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellungen und Ihr frühestes Eintrittsdatum mit.

Dr. Otto Suwelack
Nachf. GmbH & Co. KG
Josef-Suwelack-Straße 1
48727 Billerbeck

T +49 2543 720
karriere@suwelack.de
www.suwelack.de

