

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen der Food-Industrie mit hohem Auslandsanteil. Als führender Anbieter innovativer Spezialprodukte sind wir als bevorzugter Partner namhafter Markenartikelhersteller weltweit im Industriegeschäft tätig. Wir expandieren und investieren regelmäßig in die Modernisierung und Erweiterung unserer Produktionsanlagen.



Ab sofort suchen wir eine zentrale

Leitung Vertriebsinnendienst (m/w/d)

für die Business Units (Milk&More, Bakery&More und Coffee&Sweetener) in Vollzeit.

SO SIEHT IHR NEUER JOB AUS:

- + Fachliche und disziplinarische Führung und Weiterentwicklung unseres Vertriebsinnendienstes mit 20 Mitarbeitenden
- + Sicherstellung einer effizienten Auftragsabwicklung sowie einer optimalen Kundenbetreuung (Angebots-, Kontrakt-, und Auftragsmanagement inkl. Abwicklung Export und Ausfuhr)
- + Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit den jeweiligen Head of BU's
- + Bildung der optimalen Supply Chain (Schnittstelle zum Einkauf, zur Produktion und zur Logistik)
- + Impulse seitens der Kunden zu neuen Produkten oder Entwicklungen tragen Sie aktiv ins Unternehmen und unterstützen so die Forschung & Entwicklung
- + Steuerung und Koordination der Stammdatenpflege sowie Überwachung von Konditionen, Preisen und Kosten zusammen mit dem Controlling
- + Vereinheitlichung, Optimierung und nach Möglichkeit auch Digitalisierung von Prozessen und Aufgaben
- + Erstellung von Analysen zur Steigerung der Abteilungs- und Vertriebsleistung z.B. Perfekt Order/ Servicelevel
- + Sicherstellung zur Belegnachweisprüfung Umsatzsteuerrecht
- + Führung von und Teilnahme an verschiedenen Projekten (z.B. Kundenzufriedenheitsabfragen/-Analysen, Sortimentsbereinigungen, Kundenklassifizierungen)

DAS SIND SIE:

- + Sie verfügen über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Fach-/Betriebswirt
- + Sie sind eine gestandene Persönlichkeit mit mehrjähriger Berufs- und Führungserfahrung im Vertriebsinnendienst und haben vielfältige Erfahrungen in unterschiedlichen Vertriebswegen
- + Sie sind prozessstark und haben Freude an der Gestaltung und Optimierung von Prozessen
- + Als empathischer Teamplayer überzeugen Sie mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung, Durchsetzungsstärke und Lösungsorientierung
- + Ihre ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie ein hohes Maß an Kundenorientierung und Verbindlichkeit zeichnen Sie aus
- + Sie besitzen eine analytische Denkweise und haben sehr gute Kenntnisse eines ERP-Systems, vorzugsweise SAP
- + Sie haben Erfahrungen im Bereich Zoll (Drittland-Exporte wünschenswert)
- + Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie eine hohe IT-Affinität runden Ihr Profil ab

FREUEN SIE SICH AUF:

- + Einen modernen Arbeitgeber
- + Hybrides Arbeiten
- + Corporate Benefits
- + Vorteile mit der Dr. Otto Suwelack Gutscheinkarte
- + Kostenfreie Getränke
- + Flexible Arbeitszeitmodelle und Arbeitszeiten
- + Betriebsärztliche Betreuung und Betriebliches Gesundheitsmanagement
- + Betriebliche Altersvorsorge
- + Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- + Ein wertschätzendes Miteinander in einem tollen Team

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per Email an: karriere@suwelack.de