Junior Key Account Manager Molkerei Industrie (m/w/d)

vor Ort, Hybrid

Ahrensburg, Schleswig-Holstein, Deutschland

Verkauf Industrie und Handwerk



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt Junior Key Account Manager Molkerei Industrie (m/w/d)

Wer wir sind? Na, wer kennt uns nicht? Im wahrsten Sinne des Wortes sind wir in aller Munde. Unser Gewürz Ketchup - ja, der mit dem grünen Deckel - ist eine echte Legende. Aber wusstest du, dass wir noch viel mehr zu bieten haben? Mit über 600 Crew-Mitgliedern an zehn Standorten weltweit sind wir in der Gewürzwelt zuhause. Bei uns heißt es: Immer einen Schritt voraus sein, Herausforderungen spielend meistern und Genuss neu erleben. Genau diese Grundsätze machen uns zu einem zuverlässigen Lieferanten von hochwertigen Produkten in der Lebensmittelherstellung. Klingt spannend? Dann nichts wie los! Werde Teil unserer Hela Crew und erlebe selbst, wie es ist, in einem Unternehmen zu arbeiten, das wirklich schmeckt. Bewirb dich jetzt – wir freuen uns auf Dich!

Deine Hauptaufgaben

- Verkauf der Hela-Produkte in der Molkereiindustrie
- Aktive Neuentwicklung von Produkten beim Kunden
- Technologische Beratung und Führen von Kundenverhandlungen (z.B. Jahresgesprächen)
- Mitarbeit bei der Produktentwicklung und Präsenz bei div. Messen
- Umsetzung der Aktionen und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Neukundenaquise
- Lebensmitteltechnologe, idealerweise Molkereitechnologe
- Praktische Erfahrungen in der Molkereiindustrie (Produktionsleiter, Entwicklungsmitarbeiter, Prozessbezogene T\u00e4tigkeiten in der Molkereiindustrie)
- Erfahrungen bei Produktneuentwicklungen

- Prozessbezogene Kenntnisse bei der Produktentwicklung, Implementierung von neuen Produkten in der Produktion,
 Optimierung täglicher Produktionsprozesse
- Verkaufsaffinität, idealerweise schon im Vertrieb gearbeitet
- Idealerweise schon als KAM oder Junior KAM im Bereich Ingredients für die Molkereiindustrie gearbeitet
- Netzwerk in der Branche

Deine Vorteile

- Ein familiäres Arbeitsumfeld in einem Unternehmen mit mehr als 100 Jahren Tradition
- Leistungsgerechte Vergütung
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem wachstumsorientierten, mittelständischen Unternehmen
- 36,75 Std. Woche inkl. Arbeitszeitkonto
- Weihnachts- und Urlaubsprämie
- 28 Tage Urlaub sowie zusätzlichen Sonderurlaub am 24.12. und 31.12.
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Betriebliche Altersvorsorge und Berufsunfähigkeitsversicherung
- abwechslungsreiche Mitarbeiterverpflegung in unserem subventionierten Betriebsrestaurant
- vergünstigtes HVV-Profi-Ticket
- großzügiger Mitarbeiterparkplatz

