



Die VAN HEES GmbH ist ein führendes Familienunternehmen in der Lebensmittelindustrie mit über 75 Jahren Erfahrung. Als Spezialist für Gewürze, Marinaden, Additive und technologische Lösungen setzen wir seit 1947 Maßstäbe in Qualität und Innovation.

Mit Hauptsitz in Walluf im Rhein-Main-Gebiet und weiteren Standorten weltweit sind wir international präsent und beliefern Kunden in der Fleisch- und Lebensmittelbranche. Unsere Leidenschaft für Geschmack, höchste Produktqualität und nachhaltige Produktion zeichnet uns aus. Werden Sie Teil unseres dynamischen Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Lebensmittelindustrie!

Zur Unterstützung unseres Teams in **Walluf** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER INTERNATIONAL (M/W/D) - FOOD INGREDIENTS

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Betreuung unserer internationalen Distributoren und Agenturen
- Sie pflegen den Kontakt zu unseren Kunden, besuchen diese regelmäßig und stellen unser Produktportfolio sowie Produktneuheiten vor
- Sie übernehmen klassische Vertriebs- und Marketingaktivitäten, wie das Vertragsmanagement oder die Preisgestaltung
- Sie identifizieren Vertriebspotenzial und leiten daraus entsprechende Maßnahmen zur Kundengewinnung und zum Ausbau Ihres Kundenportfolios ab
- Sie arbeiten eng mit unseren Technologen zusammen, die Sie bei Fachfragen rund um die Herstellung von Fleischwaren, Veggie-Produkten und Convenience-Artikeln unterstützen

- Sie steuern Projekte zur Anfrage und Umsetzung neuer Produkte und Technologien
- Sie führen Kundenseminare sowohl in unserem Technikum als auch vor Ort durch

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung im Lebensmittelbereich, idealerweise zum Fleischer oder Fleischermeister
- Sie haben bereits Erfahrung im Vertrieb, mit dem Schwerpunkt Food Ingredients oder vergleichbaren Produkten, gesammelt
- Der Umgang mit Fleischwaren, Convenience und vegetarischen / veganen Produkten ist Ihre Passion
- Es fällt Ihnen leicht, mit Menschen zu kommunizieren und Sie haben Spaß an der Entwicklung neuer Vertriebsfelder und Kundengruppen
- Sie sind offen für andere Kulturen und bringen sehr gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache mit. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- Eine hohe Reisebereitschaft rundet Ihr Profil ab

Unser Angebot

- **Sicherer Arbeitsplatz:** In einem finanziell unabhängigen Unternehmen
- **Weiterbildung und Entwicklung:** Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, mit der Chance persönlich und beruflich zu wachsen.
- **Gesundheitsförderung:** Angebote wie Gesundheitstage und Bezuschussung des EGYM Wellpasses
- **Verkauf unserer eigenen Produkte:** Exklusiv für unsere Mitarbeitenden
- **Kantine und Essenszuschüsse:** Subventionierte Mahlzeiten in der Kantine in Walluf und in unserem Foodji.
- **Job Bike:** Möglichkeit ein eBike zu leasen
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Unterstützung bei der Altersvorsorge mit einem Zuschuss
- **Urlaub:** 30 Tage bezahlter Urlaub
- **Buddy Programm:** Begleitung durch einen erfahrenen Buddy während der Onboarding-Phase

Ihre Bewerbung

Haben wir Sie überzeugt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Eintrittstermin und Gehaltswunsch.

Sie haben noch Fragen vorab? Diese beantwortet Ihnen gern Frau Wilfling unter Telefon 06123 708-187.